



TATEN UND WORTE

Liebst du Holz, bist gerne unterwegs, knüpfst leicht neue Kontakte und willst Verantwortung tragen? Eine Holzhandelsfirma im Mittelland braucht deine Fähigkeiten!

## **Mitarbeiter Holzhandel Aussendienst, 100%**

Die Firma blickt auf eine lange Familientradition zurück, ist gleichzeitig modern unterwegs und sucht eine mitreissende Persönlichkeit. Eintritt nach Vereinbarung.

### **Deine Verantwortung:**

- Kundenbesuche und Akquise im Mittelland, Berner Oberland und Seeland/Jura
- 80% Aussendienst, 20% Büroarbeit (Homeoffice möglich)
- Weiterleitung der Bestellungen an den Innendienst
- Pflege der Kundendaten im System
- Marktbeobachtung, Erkennen von Kundenbedürfnissen
- Einbringen von Vorschlägen und Verkaufsstrategien/Marketingideen
- Rapportierung direkt an die Geschäftsleitung (1 – 2x pro Woche direkt im Betrieb)
- Betriebswirtschaftliches Denken ist ein Muss

### **Dein Können:**

- Ausbildung als Zimmermann, Schreiner oder Küchenbauer
- Kaufmännische Weiterbildung oder im Verkauf ist ein Plus (z.B. Technischer Kaufmann oder Verkaufskordinator)
- Mindestens 2 Jahre Verkaufserfahrung im Aussendienst mit Erfolgsnachweis
- Stilsicheres Deutsch (auch Mundart), Französisch von Vorteil

### **Deine Aussichten:**

- Gute Einführung
- Kundenportfolio vorhanden
- Schönes Gesamtpaket (Salär, Nebenleistungen, Dienstwagen)
- Moderne Büroinfrastruktur
- Möglichkeit, dein Gebiet zu erweitern und noch mehr von der Schweiz zu sehen
- Echtes Mitspracherecht (wir brauchen jemanden, der mitdenkt und rechnen kann)

### **Deine Bewerbung:**

Dein Motivationsschreiben sollte 3 Fragen beantworten: 1. Welche Verkaufserfolge kannst du nachweisen? 2. Wieso ist Holz deine Passion? 3. Was erhoffst du dir vom Arbeitgeber?

Wenn du Susanne Sommer mit deinem Charme und guten Argumenten überzeugen kannst, hast du die erste Hürde geschafft. Sende deine kompletten Unterlagen an [bewerbung@tatenundworte.ch](mailto:bewerbung@tatenundworte.ch).

28.01.2020